

چک لیست مصاحبه	
ردیف	ریز امور
۱	آیا پوشش متناسب با مجموعه است؟
۲	حضور به موقع - نحوه مذاکره (آیا به چشمان شما نگاه می کند؟)
۳	اعتماد بنفس (چقدر خودش را قبول دارد؟)
۴	احساس خوب به شما منتقل می کند یا منفی؟
۵	آیا چهره و برخورد مورد تایید شما است؟
۶	توضیحاتی از رزومه قبلی، تحصیلات و تجربه های فروششان بپرسید.
۷	مابین صحبتشان سؤال بپرسید و وارد جزئیات شوید و تا جایی که میتوانید ریز شوید.
۸	میزان علاقه اش به کار کردن در مجموعه را بررسی کنید
۹	در زمینه های مختلف مثبت صحبت می کند یا منفی؟
۱۰	توضیحاتش در رابطه با کارفرما و محل کار قبلی را با جزئیات بخواهید، بررسی کنید آیا از صحبت کردن راجع به آن تفره می رود یا خیر؟
۱۱	صداقت و شفافیت باید چک شود (آیا در توضیحاتش عرق میکند، دستانش را مخفی میکند، در زمان صحبت راجع به جزئیات پلک هایش زیاد باز بسته میشود؟)
۱۲	نتایجی که در مجموعه های دیگر داشته است را بپرسید. (میزان فروش ماهانه و تعداد مشتریان)
۱۳	وقتی در مورد کارهای قبلی صحبت می کند آیا احساس خوبی دارد و یا در مورد سختی های آن بیشتر صحبت میکند؟
۱۴	هر مورد منفی یا مثبتی از دید شما دیده شد لطفا بنویسید.