

چک لیست فروش

ردیف	سوالات	بله	خیر	نام ابزار
۱	میزان فروش ریالی در روز و هفته و ماه و سه ماهه و سال چقدر است؟ مقایسه با سال‌های گذشته براساس تعدادی			
۲	روند فروش ماه، روزانه مشخص میشود؟			
۳	هدف فروش روز و هفته و ماه و سه ماهه و سالانه مشخص است؟			
۴	هدف فروش هر فروشنده مشخص است؟			
۵	تعداد فاکتور هر روز و سطر فاکتور و ریال فاکتور تحلیل می‌شود؟			
۶	سقف و اعتبار هر مشتری مشخص است؟ و نحوه تسویه با او مشخص شده است؟			
۷	پر سودترین کالاها یا خدمات و مشتریان مشخص شده‌اند؟ اولویت بندی طبق آن انجام می‌شود؟			
۸	برای فروشنده‌ها حقوق و پورسانت در نظر گرفته شده است؟			
۹	تعداد پیش فاکتورهای موفق و ناموفق در هفته مشخص است و تحلیل می‌شود؟			
۱۰	تعداد کالا یا خدماتی که امکان تحویل به مشتری نداریم مشخص است؟			